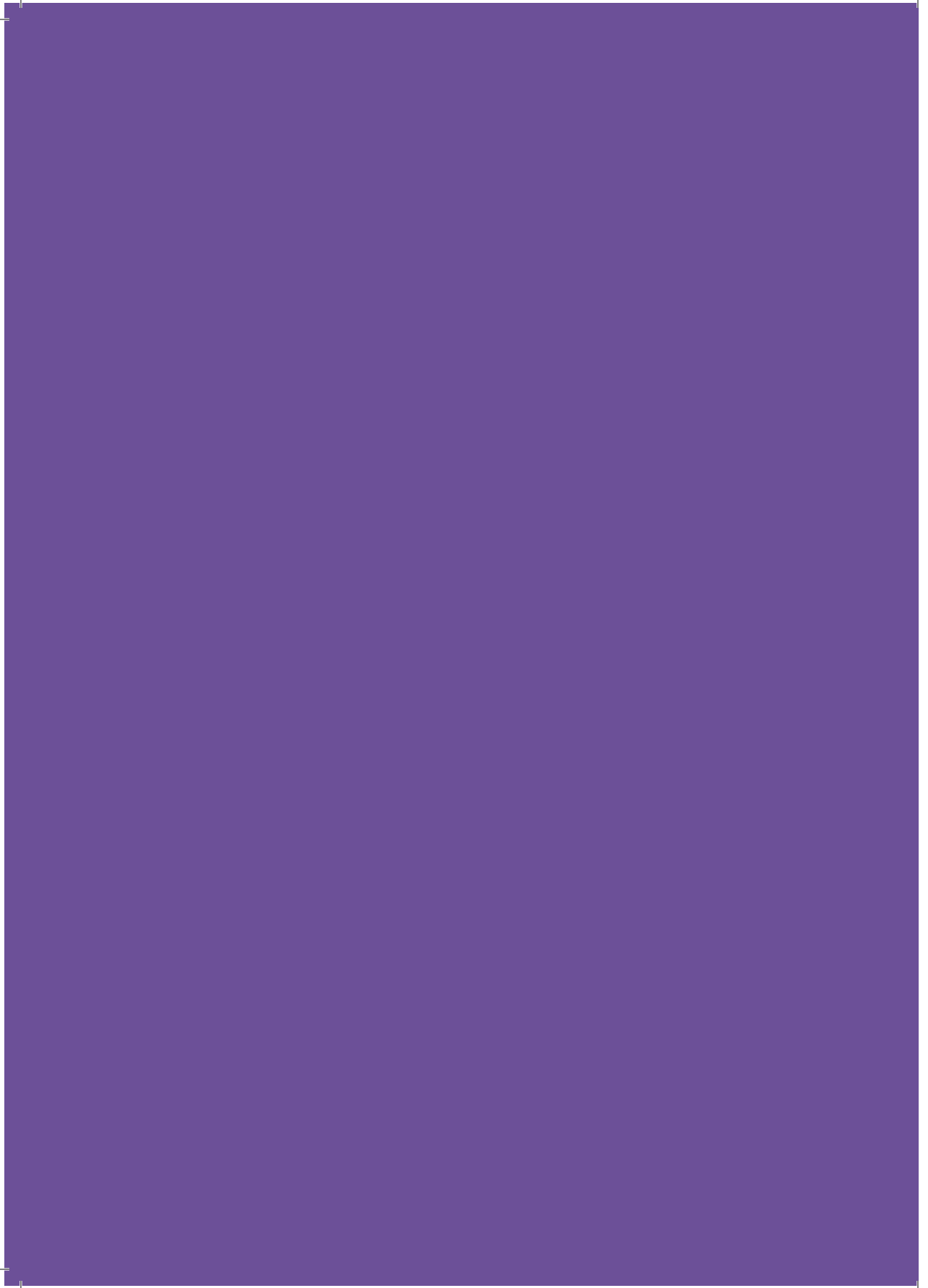




Orbaneja
ABOGADOS



*Le asesoramos durante
toda la vida de su empresa*



ÍNDICE

PRESENTACIÓN	04
¿PARA QUIÉN TRABAJAMOS?	06
NUESTROS SERVICIOS	07
CREACIÓN DE UNA EMPRESA	08
• Consejos para la implantación exitosa de su nueva empresa	
• Nuestros servicios de apoyo en la implantación de su empresa	
• ¿Por qué confiar en ORBANEJA ABOGADOS?	
COMPRA DE UN NEGOCIO EXISTENTE	09
• Consejos en la compraventa de un negocio minorista	
• Servicios de asesoramiento en adquisiciones de negocios minoristas	
• ¿Por qué confiar en ORBANEJA ABOGADOS?	
ASESORAMIENTO EN LA GESTIÓN DE SU EMPRESA	10
• Consejos en gestión	
• Servicios de asesoramiento en gestión	
• ¿Por qué confiar en ORBANEJA ABOGADOS?	
TRANSFORMACIÓN DIGITAL DE SU EMPRESA	11
• Consejos en transformación digital de su empresa	
• Servicios de transformación digital de su empresa	
• ¿Por qué confiar en ORBANEJA ABOGADOS?	
VENTA Y SUCESIÓN DE SU EMPRESA OBTENIENDO EL MÁXIMO RENDIMIENTO	12
• Consejos Orbaneja para la venta o sucesión de su empresa	
• Servicios de asesoramiento en la venta y sucesión de empresas	
• ¿Por qué confiar en ORBANEJA ABOGADOS?	
FORMACIÓN EN HABILIDADES Y CONOCIMIENTOS CLAVE	13
• ¿Qué cursos ofrecemos?	
• Actualización laboral	
• Ventajas de nuestros cursos	
DATOS DE CONTACTO	15

PRESENTACIÓN

ORBANEJA ABOGADOS asesora desde hace más de 65 años al empresario del sector de la salud, y en particular, al farmacéutico, en materia legal, fiscal y contable.

Hemos desarrollado nuestros propios métodos de dirección y gestión, especializándonos en su aplicación a los negocios del sector salud (dentistas, podólogos, especialistas en estética, fisioterapia, parafarmacias, herboristerías, ortopedias, centros auditivos, etc.) y en particular, a la farmacia.

El negocio minorista de la salud ha venido sufriendo en los últimos años un entorno adverso y de gran incertidumbre. La crisis y sus consecuencias en las políticas de inversión y gasto del sector público, así como el impacto de internet en la economía y en general, en nuestras vidas, han afectado directamente a estos negocios, que han visto en muchos casos mermada su facturación y han tenido que adaptarse con rapidez a las continuas novedades jurídicas y a los nuevos procesos.

Este cambio de modelo está exigiendo al empresario de la salud buscar soluciones dirigidas a:



Controlar los costes y planificar sus finanzas.



Ser capaz de atraer nuevos clientes y fidelizar la cartera actual.



Hacer frente al aumento de la competencia.



Conocer y comprender los continuos cambios normativos y respetar la legalidad vigente.

En **ORBANEJA ABOGADOS** creemos que se ha iniciado un cambio de ciclo y que es el momento de planificar el futuro del negocio e invertir en la profesionalización de su gestión, lo que exige llevar a cabo una correcta planificación estratégica para identificar las vías de crecimiento más adecuadas como pueden ser: la adquisición de otras empresas o la venta de la propia; la reestructuración empresarial; el control de costes y emprender acciones dirigidas al desarrollo de una nueva empresa, sobre todo basadas en el *e-commerce* y en la comunicación *on line*.



Los profesionales de **ORBANEJA ABOGADOS** estamos preparados para asesorarle en el proceso de diagnóstico, reflexión y toma de decisión, así como en la implementación de la estrategia escogida. Contamos con la experiencia y conocimientos necesarios, así como con una sólida red de *partners* homologados, para hacer realidad sus planes de futuro.

¿PARA QUIÉN TRABAJAMOS?

1 Suministradores de productos y servicios para la salud, como:

- Farmacias
- Parafarmacias
- Herboristerías
- Ortopedias
- Centros auditivos

2 Prestadores de servicios para el cuidado de la salud, como:

- Dentistas
- Podólogos
- Especialistas en estética
- Osteopatía
- Fisioterapia



Le asesoramos durante toda la vida de su empresa



CREACIÓN



COMPRA



GESTIÓN



DIGITALIZACIÓN



VENTA

NUESTROS SERVICIOS

ASESORAMIENTO JURÍDICO

- **Compraventa** de farmacias
- **Autorizaciones administrativas** para la apertura de farmacias
- **Planes de sucesión**, herencias y donaciones
- **Contratación**
- **Representación** en juicio
- **Valoración de Oficinas de Farmacia**
- **Protección de datos**
- **E-commerce** o comercio electrónico
- **Inspecciones de Sanidad**

ASESORAMIENTO FISCAL-CONTABLE

- **Planificación fiscal**
- **Consultas**
- **Inspecciones y procedimientos sancionadores**
- **Recursos**

ASESORAMIENTO CONTABLE

- **Estimación Directa Simplificada:** elaboramos sus libros de registro de ingresos y de gastos e inversiones.
- **Estimación Directa Normal:** llevamos la contabilidad de la farmacia y/o elaboramos libros contables: *Libro Diario*, *Libro de Cuentas Anuales* y *Libro de Inventario*, así como de su presentación en el *Registro Mercantil*.
- Servicio de **recogida de documentación mensual** en la propia farmacia.

ASESORAMIENTO LABORAL

- **Nóminas**
- **Inspecciones y procedimientos sancionadores** incoados por la la Inspección de Trabajo, TGSS, El servicio público de empleo estatal (SEPE)

- **Planes de prevención de riesgos laborales**
- **Contratación**
- **Despidos**
- **Expedientes de Regulación de Empleo**
- **Negociación colectiva**
- **Nóminas y Trabajadores.**
- **Procedimientos Laborales:** actuaciones ante los juzgados de lo Social y Tribunales Superiores de Justicia.

ASESORAMIENTO MERCANTIL

- **Constitución de Sociedades** y entidades jurídicas
- **Secretarías de Sociedades**
- **Liquidación, disolución y transformación de Sociedades**
- **Estudios y análisis económicos de gestión y viabilidad de negocios**
- **Informes y análisis comerciales y de mercado**

COMPLIANCE / CUMPLIMIENTO NORMATIVO

- **Penal**
- **Laboral**
- **Responsabilidad Social Corporativa**

ASESORAMIENTO ESTRATÉGICO

- **Elaboración e implantación de planes estratégicos**

ASESORAMIENTO FINANCIERO

- **Análisis financiero**
- **Planificación financiera**
- **Estudios económicos** de rentabilidad del negocio

CREACIÓN DE UNA EMPRESA

*La decisión de emprender una nueva actividad empresarial es posiblemente uno de los proyectos más importantes en la vida de cualquier persona y en **ORBANEJA ABOGADOS** lo sabemos. Por ello, si decide dar el paso de abrir su propia empresa, le asesoraremos para que la operación se lleve a cabo de la forma más favorable para sus intereses. Con nuestro apoyo logrará mitigar, en la medida de lo posible, todos los riesgos y asegurar la permanencia y crecimiento de su proyecto.*

Podemos ayudarle a crear aquella empresa que mejor se amolde a sus necesidades y le acompañamos durante todo el proceso, dándole cobertura en asesoramiento financiero, jurídico, de marketing, etc.

Consejos para la implantación exitosa de su nueva empresa

- Establezca sus objetivos empresariales.
- Analice en profundidad la empresa que desea adquirir.
- Valore los riesgos de la inversión.
- Tome en cuenta el valor de dicha empresa, no únicamente el precio.
- Analice la rentabilidad que desea obtener.

Nuestros servicios de apoyo en la implantación de su empresa

En **ORBANEJA ABOGADOS** contamos con los expertos para poder ofrecerle el mejor asesoramiento:

- Estratégico
- Financiero
- Contable
- Legal



¿Por qué confiar en ORBANEJA ABOGADOS?

- Porque podemos ayudarle a diseñar un plan viable.
- Porque le apoyaremos de forma muy activa, organizando las reuniones necesarias para hacer realidad su plan.
- Porque le ayudaremos en la negociación con la entidad bancaria para la obtención de financiación, si la necesita.
- Porque realizaremos todos los trámites necesarios ante las administraciones competentes.
- Porque redactaremos toda la documentación contractual necesaria para el buen fin de la operación: contratos de compraventa, alquiler, alquiler con opción a compra del local, empleados, etc.

En suma, porque podemos trabajar para usted ofreciéndole un servicio “llave en mano” y porque, cuando haya creado su empresa, si lo desea, seguiremos a su lado asesorándole en derecho laboral, fiscal y llevando su contabilidad de forma rigurosa y profesional.

COMPRA DE UN NEGOCIO EXISTENTE



*Si desea adquirir un negocio ya existente, en **ORBANEJA ABOGADOS** podemos asesorarle para que el proceso de compra se lleve a cabo sin sobresaltos ni riesgos. Además, podemos ayudarle a buscar el negocio que mejor se adapte a sus necesidades, pues disponemos de un stock de negocios en venta en toda España.*

Consejos en la compraventa de un negocio minorista

Antes de comprar un negocio le aconsejamos que tenga en cuenta estos aspectos:

- **Establezca sus objetivos** como empresario.
- **Analice** en profundidad el negocio que desea adquirir.
- **Valore los riesgos** de la inversión.
- Tome en cuenta el **valor del negocio**, no únicamente el precio.
- Analice la **rentabilidad** que desea obtener.

Servicios de asesoramiento en adquisiciones de negocios minoristas

En **ORBANEJA ABOGADOS** entendemos que su decisión de comprar una empresa del sector salud es un proyecto vital y por tanto, le ofrecemos un asesoramiento profesional y continuo. Le ayudamos de forma activa a buscar el negocio que mejor se amolde a sus necesidades, y le

acompañamos en todo momento, dándole asesoramiento económico, jurídico, de marketing, etc..., para que la decisión sea acertada y su compra sea un éxito. Estos son algunos de nuestros servicios:

- **Stock de empresas:** contamos con una bolsa de negocios en venta y con un servicio de inteligencia de empresa que le ayudará a identificar oportunidades que reúnan las características de su búsqueda.
- Desarrollamos su plan de viabilidad.
- Diseñamos su plan financiero.
- **Asesoramiento legal:** redactaremos todos los documentos necesarios para la adquisición del negocio.
- **Gestión documental:** archivamos la documentación relativa a su operación y la tendremos a su disposición para cuando la pueda necesitar.
- **Llave en mano:** llevamos a cabo todas las gestiones necesarias para que se haga efectiva la sustitución de titularidad.

¿Por qué confiar en ORBANEJA ABOGADOS?

- Porque podemos ayudarle a diseñar un plan viable.
- Porque le apoyaremos de forma muy activa durante la operación de compra.
- Porque le ayudaremos en la negociación con la entidad bancaria para la obtención de financiación, si la necesita.
- Porque realizaremos todos los trámites necesarios ante las administraciones competentes.
- Porque redactaremos toda la documentación contractual necesaria para el buen fin de la operación: contratos de compraventa, alquiler, alquiler con opción a compra del local, empleados, etc.

En suma, porque podemos trabajar para usted ofreciéndole un servicio "llave en mano" y porque cuando haya adquirido su negocio, si lo desea, seguiremos a su lado asesorándole en derecho laboral, fiscal y llevando su contabilidad de forma rigurosa y profesional.

ASESORAMIENTO EN LA GESTIÓN DE SU EMPRESA

ORBANEJA ABOGADOS dispone de una metodología de gestión y organización de empresas, especializada en el sector de la salud, que permite mejorar el desempeño y optimizar los procesos de gestión empresarial.

Consejos en gestión

Siga estos consejos para una mejor **gestión** de su empresa.

- **Tome decisiones** aplicables al corto plazo, pero con miras al largo plazo.
- **Deseche** la información inútil.
- **Revise** la estrategia de su negocio.
- **Marque** unos objetivos claros y no se desvíe de ellos.
- **Mantenga** una comunicación transparente y constante con su equipo.
- **Identifique** a las personas estratégicas de su equipo.
- **Realice** una gestión preventiva.
- **Apóyese** en asesores con experiencia real y si le surge una duda o intuye tener un problema jurídico, contacte a sus asesores lo antes posible y concierte una cita con ellos.

Servicios de asesoramiento en gestión

Podemos asesorarle en:

- Marketing y Comunicación: estudios de explotación y para la mejora de las ventas; Planificación mensual de campañas de *marketing*; elaboración de planes y tarjetas de fidelización y *Coaching* de equipos.
- Asesoramiento de carácter legal, contable, tributario y laboral.

Y además, podemos formarle a usted y a su equipo a través de nuestros programas *In Company* para farmacias y negocios del sector salud.



¿Por qué confiar en ORBANEJA ABOGADOS?

- Trabajaremos conjuntamente con usted, uniendo su experiencia en el sector y nuestras innovadoras soluciones.
- Invertiremos desde el principio en el conocimiento de su organización y le acompañaremos a lo largo de todos sus proyectos empresariales.
- Aportaremos nuestra visión práctica y un proceso de trabajo enfocado en las personas.
- Implementamos técnicas de formación, *coaching*, comunicación y motivación.

En **ORBANEJA ABOGADOS** contamos con un equipo de abogados y de expertos en marketing y comunicación, que aportarán soluciones a cada una de sus necesidades. Nuestra filosofía es que a través de la prevención pueden evitarse muchos problemas y por ello, asesoramos a nuestros clientes de forma preventiva mitigando en la medida de lo posible, los riesgos jurídicos del negocio.

TRANSFORMACIÓN DIGITAL DE SU EMPRESA

En ORBANEJA ABOGADOS creemos en la innovación y sabemos que la transformación digital de las empresas es una de las tendencias a las que cualquier empresario deberá enfrentarse en los próximos años. Por eso y a pesar de las limitaciones que aún tienen este tipo de nuevos canales de venta para el sector de la salud, el consejo que damos a nuestros clientes es que tengan en cuenta la economía digital dentro de sus estrategias de desarrollo de negocio.

Consejos en transformación digital del negocio

Siga estos consejos para la transformación digital de su negocio.

- Entienda la **digitalización** como una parte más de su estrategia empresarial.
- **Focalice las primeras actuaciones** en las áreas claves de su negocio.
- **Capacítese para la gestión del cambio.**
- **Planifique** el proceso de transformación digital.
- **Forme** a su equipo en la tecnología.
- **Innove**, sin olvidar la esencia de su negocio.

Servicios de transformación digital de su empresa

- Diagnóstico.
- Plan de *E-Commerce* o Comercio Electrónico.
- Implantación de acciones.
- Plan de adaptación a la regulación vigente: normativa de protección de datos, LSSI, cookies.



¿Por qué confiar en ORBANEJA ABOGADOS?

Porque queremos asesorarle en lo que más necesita y apoyarle para que su negocio esté en la vanguardia.

- Partimos de la experiencia y del conocimiento del cliente acerca de la digitalización de los negocios.
- Tenemos en cuenta sus preferencias, intereses y necesidades.
- Elaboramos y diseñamos su plan estratégico de implantación digital adecuado a su modelo de negocio.
- Asesoramos en la orientación de los procesos internos de transformación digital.
- Capacitamos a su equipo de profesionales para que sepan hacer frente a los cambios.

VENTA Y SUCESIÓN DE SU EMPRESA OBTENIENDO EL MÁXIMO RENDIMIENTO

En ORBANEJA ABOGADOS contamos con una bolsa de farmacéuticos interesados en adquirir farmacias y podemos asesorarle durante todas las fases de la operación de venta, desde el mismo momento en que usted decida vender o ceder la gestión de su farmacia a otra persona, hasta que la operación llegue a buen fin.

Consejos ORBANEJA para la venta o sucesión de su farmacia

Siga estos consejos:

- **Planifique con tiempo** la venta o sucesión de su negocio.
- **Analice a fondo la fiscalidad** de la operación.
- **Fije la rentabilidad** que desea obtener.
- **Estudie la legislación** aplicable a la operación.
- **Conozca su competencia.**
- **Adelántese** a las dudas de su comprador o de la persona que asumirá la gestión.
- **Tome en cuenta** las etapas del proceso de venta o de sucesión y diseñe un plan.
- **Conozca** las técnicas más adecuadas para cerrar con éxito la operación.

Servicios de asesoramiento en la venta y sucesión de farmacias

Podemos asesorarle en todo el proceso de venta y cesión de su negocio. Le asesoramos desde el mismo momento en que usted decida vender o dejar la gestión de su farmacia en manos de un tercero, hasta que la operación llegue a buen fin. Estos son algunos de los aspectos en los que podemos darle apoyo:

- **Valoración a precio de mercado** de su negocio y del local comercial.
- **Puesta en contacto con compradores** que deseen adquirir un negocio de características similares al suyo.
- **Realización de los trámites administrativos** necesarios para la venta de su negocio y para la disponibilidad jurídica del local, así como realización de todas las gestiones necesarias para el cambio de titularidad.
- **Gestión documental:** archivaremos la documentación relativa a su operación y la pondremos a su disposición para cuando la pueda necesitar.
- **Diseño de un plan de sucesión.**



¿Por qué confiar en ORBANEJA ABOGADOS?

- Experiencia probada: hemos asesorado en la compra/venta y sucesión de más de 2.000 negocios.
- Asesoramiento integral.
- Redacción de los documentos privados y/o públicos.
- Precio cerrado y tarifas competitivas.
- Tramitación de todas las gestiones necesarias para que se produzca el cambio de titularidad.

FORMACIÓN EN HABILIDADES Y CONOCIMIENTOS CLAVE

En ORBANEJA ABOGADOS ofrecemos a nuestros clientes una serie de talleres de adiestramiento dirigidos a dotarles de las habilidades y conocimientos claves a la hora de gestionar de forma eficiente sus negocios.



¿Qué cursos ofrecemos?

Ofrecemos a nuestros clientes, formaciones y cursos no sólo en comunicación efectiva y gestiones de trabajo sino también en conocimientos de gestión financiera, marketing, transformación digital de su negocio además de actualización fiscal y laboral, dirigidos a personas interesadas en conocer las claves del desarrollo de negocio del sector salud.

Habilidades

- Comunicación efectiva.
- Gestión de equipos.
- Gestión del cambio.
- Gestión del tiempo.
- Gestión de conflictos.

Conocimientos

- Estrategia y cuadro de mando integral.
- Gestión financiera.
- Marketing y comunicación.
- Transformación digital de su negocio.
- Actualización fiscal.

Actualización laboral. Ventajas de nuestros cursos

- Todos nuestros cursos están enfocados al sector salud y tienen un enfoque esencialmente práctico, que permite aplicar los conocimientos adquiridos a su negocio.
- Además, pueden ser realizados en sus instalaciones, en las de terceros o en las nuestras. Usted escoge la opción más conveniente para sus intereses.

Datos de Contacto



📍 Santa Engracia nº 19, 1º (Madrid)

☎ Tel: +34 91 445 48 54

📠 Fax: +34 91 593 05 49

✉ Email: dirección@orbaneja.com

🌐 Sitio web: www.orbaneja.com

Síguenos en:



Miembro de la AEDAF





Orbaneja
A B O G A D O S

Santa Engracia nº 19, 1º (Madrid)
Tel: +34 91 445 48 54